

题目：关于自驾出差成都王牌及重庆红岩的报告

时间：2024年3月10—14日

成都王牌10日—12日、重庆红岩13日--14日下午返程

地点：成都、重庆

参加人：李谦 刘健 权志维

出差主要任务：1、技术对接，现供货产品平台升级优化，2.1C升级2.1D平台，降低成本，提高效率；  
2、2024年商务定价，确保即时开票及挂账；  
3、新产品V5J技术交流，确定状态方案、周期及样件提交时间；  
4、提供样件配合红岩对整车安全带做实验；  
5、生产准备状态确认，确定批量接单时间；  
6、物流配送方案确定，确定物流服务条款及合同细节

内容：

1、2.1D现场试装，王牌董事长王美贤和技术主任参加了体验及评审，现场沟通并同意升级方案，经过协商价格按照每台30元不含税进行调价，我公司提出书面变更申请，按照流程完成即可。



**我公司2.1D装车现场，平台升级亮点（外观造型、震动舒适性、可靠性）**

2、经过协商2024年商务价格按照2023年不变签订合同（客户2023年要求我司2024年降价5%，不同意影响开票）

3、V5J试装副驾R点有问题，需要重新校核数据，定于3月30日完成OTS样件试装，4月15日达成生产准



4、现场配合技术装车，保证实验顺利完成；

5、3月30号完成生产准备，4月系统订单生产（前期C6车型及部分H6车型）；

6、与德纳物流达成合作协议，场地前期按照150平米，配送按照客户开票通知单的含税开票总金额的1.2%收取服务管理费用；

**与红岩技术沟通高配产品技术状态，在原平台基数上增加通风加热功能及PVC面套项目。**